



tremco illbruck ist ein europäischer Hersteller und Anbieter leistungsstarker Produkte zum Abdichten und Kleben für das Bauwesen und die verarbeitende Industrie. Mit über 1.100 Mitarbeitern an 25 Standorten in Europa, Afrika und dem Nahen Osten erwirtschaften wir einen Jahresumsatz von 315 Millionen Euro. tremco illbruck ist einer von sechs eigenständigen Geschäftsbereichen von RPM Inc., einem weltweit führenden Hersteller von Spezialabdichtungen.

Als Mitglied eines leistungsstarken Vertriebsteams bauen Sie eigenverantwortlich das Vertriebsnetz in Ihrer Region auf und aus. Dabei werden Sie von unserem professionellen Marketing und Produktmanagement Team tatkräftig unterstützt. Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsinnendienst und unserer hausinternen Entwicklungsabteilung zusammen.

Für unsere deutsche Vertriebsgesellschaft suchen wir für den Bereich Fensterabdichtung, Kleb- & Dichtstoffe eine/n ambitionierte/n:

## Technischer Vertriebsmitarbeiter (w/m) im Außendienst

Vertriebsgebiet: PLZ 20000-25999

### Das erwartet Sie

- › Akquisition neuer Kunden und Vertriebspartner
- › Pflege von Bestandskunden
- › Preis- & Konditionsgestaltung im Gebiet
- › Sicherung des Umsatzes und der Marktbekanntheit im Gebiet
- › Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- › Teilnahme an Messen
- › Betreuung von Verarbeitern, Fensterherstellern und Händlern
- › Durchführung von Produktschulungen/ Vorfürungen
- › Technischer Ansprechpartner im Gebiet

### Das bringen Sie mit

- › Sie haben mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb gesammelt
- › Mit Bauprodukten und den entsprechenden Vertriebswegen kennen Sie sich bestens aus
- › Sie verfügen über technisches Verständnis
- › Sie arbeiten gerne eigenständig und haben ein gutes Organisationstalent
- › Sie haben eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität und den richtigen Biss
- › Sie wollen den Erfolg!

### Das bieten wir Ihnen

- › Abwechslungsreiche und spannende Herausforderungen in einem internationalen Umfeld
- › Dynamische Unternehmenskultur, mit flachen Hierarchien und einer offenen Kommunikation
- › Intensive Einarbeitung, kontinuierliche Weiterentwicklung und interessante Perspektiven
- › Regelmäßige Mitarbeitererevents, die den Zusammenhalt stärken und für schöne, gemeinsame Erlebnisse sorgen
- › Leistungsorientierte Vergütung
- › Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der tremco illbruck Gruppe!

### Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie diese ausschließlich per E-Mail unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins im pdf-Format an:

[hr\\_contact@tremco-illbruck.com](mailto:hr_contact@tremco-illbruck.com)

### Kontakt

tremco illbruck Group GmbH, HR Department, Von-der-Wettern-Str. 27, 51149 Köln

[www.tremco-illbruck.com](http://www.tremco-illbruck.com) Um einen reibungslosen Bewerbungsprozess zu ermöglichen, werden Ihre eingereichten Bewerbungsunterlagen gegebenenfalls innerhalb unserer Unternehmensgruppe weitergeleitet. Wenn Sie hiermit nicht einverstanden sind, teilen Sie uns dies bitte kurz im Anschreiben mit.