



tremco illbruck is een expert op het gebied van afdichtings-, verlijmings- en coatingoplossingen voor de bouw en industrie. Onze oplossingen worden overal toegepast, van raam- en gevelafdichtingen tot passieve brandbeveiliging en zelfs in de afdichting van huishoudelijke apparatuur.

Elke dag zetten meer dan 1.100 medewerkers van tremco illbruck in heel Europa, Azië en het Midden-Oosten zich met veel toewijding in om te voorzien in de behoeften van onze klanten en werken ze aan de ontwikkeling van indrukwekkende oplossingen voor meer dan negentig landen wereldwijd. Als onderdeel van het Amerikaanse, beursgenoteerde RPM International Inc. profiteren we van de zekerheid van een wereldspeler en beschikken we tegelijkertijd over een maximale vrijheid om te kunnen voldoen aan de vereisten van de landen waarin we op lokaal niveau actief zijn.

tremco illbruck is gevestigd in Arkel. Elke dag weer zet iedereen zijn beste beentje voor om onze klanten zo goed mogelijk van dienst te zijn. Pas jij binnen een informeel, hecht en hardwerkend team en heb jij een netwerk in de bouw, dan is deze vacature wellicht iets voor jou!

Ter vervanging van een medewerker die met pensioen gaat zijn we op zoek naar een:

Accountmanager Distributie M/V (40 uur per week) *Regio Noord-Holland en Utrecht*

Als Accountmanager ben jij zowel commercieel als technisch verantwoordelijk voor het beheren en verder uitbouwen van een aantal landelijke opererende accounts binnen de distributiekanaalen en voor het klantenbestand in de regio Noord-Holland en Utrecht. Je bouwt een strategische samenwerking met de accounts uit. Daarnaast ben je samen met je collega, die bouwkundig geschoold is, verantwoordelijk voor de bouwprojecten in de regio.

Met een dosis ondernemerschap verkoop je onze concepten en producten aan nieuw binnen te halen relaties, onderhoud je contacten met bestaande relaties en weet je deze door jouw commercieel en luisterend vermogen verder uit te bouwen. Met veel enthousiasme geef je presentaties, toolbox meetings en producttrainingen. Afhankelijk van jouw capaciteiten zal je ook eindverantwoordelijk worden voor een aantal landelijke distributieklienten.

Zie jij jezelf al werken bij tremco illbruck? We komen dan graag met jou in contact! Je kunt je sollicitatie mailen naar Linda Smit, HR-Business Partner (Linda.Smit@tremco-illbruck.com). Ze is ook bereikbaar op 0183-568048 voor inhoudelijke vragen.

Dit breng je mee:

Je hebt al een aardig netwerk opgebouwd in regio Noord-Holland en Utrecht en hebt ervaring met accountplannen maken. Je kunt een bouwtekening lezen en hebt ervaring in de bouwwereld.

Je hebt HBO werk- en denkniveau en hebt de competenties commercieel vermogen, assertief, luisteren, ondernemerschap en presenteren goed ontwikkeld.

Dit bieden wij jou:

Je komt te werken in een hecht team dat er regelmatig met elkaar op uit gaat. Elk jaar vindt een externe salesconferentie van plaats. Daarnaast is er een jaarlijks terugkerende BBQ voor het hele gezin en een sfeervol kerstdiner.

We zijn een gezonde onderneming die groeit. We bieden je uitstekende arbeidsvoorwaarden en stimuleren ontwikkeling door middel van coaching of het volgen van opleidingen.

Contact

tremco illbruck B.V. Vlietskade 1032, 4241 WC, Arkel
www.tremco-illbruck.com