



tremco illbruck ist ein europäischer Hersteller und Anbieter leistungsstarker Produkte zum Abdichten und Kleben für das Bauwesen und die verarbeitende Industrie. Mit über 1.100 Mitarbeitern an 25 Standorten in Europa, Afrika und dem Nahen Osten erwirtschaften wir einen Jahresumsatz von 315 Millionen Euro. tremco illbruck ist einer von sechs eigenständigen Geschäftsbereichen von RPM Inc., einem weltweit führenden Hersteller von Spezialabdichtungen.

Zur Verstärkung unseres Produktmarketing Teams der Business Unit Central Europe suchen wir ab sofort für unser Headoffice in **Köln** eine/einen:

(Senior) Project Manager Trademarketing (w/m)

Das erwartet Sie

- › Betreuung und strategische Weiterentwicklung der internationalen B2B Kundenbindungs- und Partnerprogramme
- › Planung und Umsetzung gezielter Marketingaktionen für unsere Handelspartner im Bereich B2B und DIY
- › Konzeption sowie Erstellung von PoS- und Kommunikationsmaßnahmen digital und offline, über alle relevanten Kanäle, für alle Produktbereiche
- › Erstellung von Budget- und Marketingplänen in enger Zusammenarbeit mit den Country Managern der Business Unit Central Europe (D/A/CH/PL/CZ/SK)
- › Steuerung der internationalen Umsetzung von Handelsmarketing-Aktivitäten im Rahmen von Produkt-Launches
- › Betreuung, Analyse und Auswertung unseres CRM-Systems (MS Dynamics basiert)
- › Enge Kooperation mit dem Category Manager DIY zum Ausbau der Handelsmarketing-Aktivitäten dieses Vertriebskanals
- › Führung externer Dienstleister

Das bringen Sie mit

- › Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbarer Werdegang
- › Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Handelsmarketing auf Unternehmens- oder Agenturseite, davon mindestens 3 Jahre im Bereich DIY
- › Erfahrener, kommunikationsstarker Netzwerker und absoluter Teamplayer
- › Analytische, zielorientierte Denk- und Arbeitsweise
- › Erfahrung im Umgang mit internationalen Märkten und Kunden
- › Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen und Kundenbindungsprogrammen (MS Dynamics Kenntnisse von Vorteil)
- › Sicherer Umgang mit dem MS Office Paket
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- › Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Das bieten wir Ihnen

- › Abwechslungsreiche und spannende Abwechslungsreiche und spannende Herausforderungen in einem internationalen Umfeld
- › Dynamische Unternehmenskultur, mit flachen Hierarchien und einer offenen Kommunikation
- › Intensive Einarbeitung, kontinuierliche Weiterentwicklung und interessante Perspektiven
- › Attraktive Zusatzangebote wie z. B. vergünstigtes Jobticket, Essenszuschuss, kostenloses Obst und Getränke
- › Modernes Bürokonzept
- › Regelmäßige Mitarbeitererevents, die den Zusammenhalt stärken und für schöne, gemeinsame Erlebnisse sorgen

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der tremco illbruck Gruppe!

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie diese ausschließlich per E-Mail unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins im pdf-Format an: hr_contact@tremco-illbruck.com

Kontakt

tremco illbruck Group GmbH, Frau Carola Schmidt, Von-der-Wettern-Str. 27, 51149 Köln
www.tremco-illbruck.com